# Licence professionnelle Technico-commercial

RNCP : 40502

**Faculté de Droit, économie, gestion, science politique** | **Mention Technico - commercial**

Campus : **Guingamp**

| NIVEAU D'ADMISSION | NIVEAU D'ÉTUDE VISÉ | MODALITÉS | CERTIFICATION |
|---|---|---|---|
| **Bac+2** | **Licence professionnelle** | **Formation initiale \| Formation continue \| En alternance \| En VAE \| En présentiel** | **Diplôme national bac + 3 en convention avec l'Université de Bretagne Sud** |

**La Licence professionnelle Technico-commercial certifie des compétences en négociation commerciale, tout en préparant à l'encadrement d'équipes dans divers secteurs.**

## Présentation

La **Licence professionnelle Technico-commercial** certifie des compétences variées : veille commerciale et réglementaire, prospection, négociation, vente et gestion de la relation client (CRM).

Les compétences transversales couvrent le numérique, l'analyse critique, la communication et le travail en équipe.

Les compétences spécifiques portent sur les plans d'actions commerciales, le suivi des performances via tableaux de bord, la fidélisation client, la réponse aux appels d'offre, l'argumentaire technique écoresponsable, la négociation contractuelle et le reporting à la direction.

## Objectifs et compétences visées

### Conduire et animer son activité commerciale

Utiliser les outils numériques de référence
Exploiter des données à des fins d'analyse
Agir en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle

### Développer les techniques commerciales

Contribuer à la stratégie commerciale et au développement de l'activité commerciale
Vendre des produits et services techniques dans une démarche écoresponsable

### Maîtriser l'ensemble des dimensions du technico-commercial

S'exprimer et communiquer à l'oral, à l'écrit et dans au moins une langue étrangère
Se positionner vis-à-vis d'un champ professionnel

## Les + de la formation

**Une formation professionnelle dispensée par des professionnels**
Des cours à la fois théoriques mais aussi beaucoup de mise en pratique par des jeux de rôles, des simulations : une pédagogie dynamique !

**Réalisation d'un business game au semestre 2**
Une journée professionnelle U'Connect pour impulser son réseau !

La Licence professionnelle Technico-commercial en vidéo

### Licence professionnelle Technico-commercial

**91%**
**Taux de réussite**
Session 2025

**100%**
**Taux d'insertion**
À 6 mois post-diplôme

Données de référence : Session 2025

# Programme

Le programme de la **Licence professionnelle Technico-commercial** est structuré en 2 semestres (1 année). L'année combine enseignements fondamentaux, cours de spécialisation et mises en pratique professionnelle.

Les enseignements sont dispensés sous forme de cours magistraux (CM) et de travaux dirigés (TD) pour favoriser l'apprentissage et l'acquisition des compétences.

90% des intervenants sont des professionnels de l'entreprise qui prennent sur leur temps personnel pour venir former les talents de demain.

## Modules par année

### Licence professionnelle

**GESTION**
Comptabilité gestion | Informatique et bureautique | L'entreprise et son environnement | Marketing

**COMMUNICATION ET MANAGEMENT**
Anglais général et professionnel | Droit des affaires | Communication, publicité | Management d'une équipe commerciale

**TECHNIQUES COMMERCIALES**
Techniques de vente et de négociation | Jeu d'entreprise | Droit social | Web marketing

## Validation et modalités

**VALIDATION DE LA LICENCE PROFESSIONNELLE TECHNICO-COMMERCIAL**

La **Licence professionnelle Technico-commercial** se prépare en 1 an.

**ÉVALUATION ET RYTHME**

- Formation en alternance ou formation en initiale avec 12 semaines de stages
- Rythme : 1 semaine de cours puis 2 à 3 semaines consécutives en entreprise
- Évaluation : contrôle continu (1/3) et contrôle terminal

# Admission

## Comment candidater ?

### 1 Je candidate

**Je candidate**

Consulter le calendrier sur le site de candidature de l'UCO.

- Candidater

### 2 Ma candidature est étudiée

Examen de dossier et entretien individuel.

### 3 Je finalise mon inscription administrative

Une fois admis(e), finaliser son inscription administrative en suivant les consignes reçues par mail.

## Coût de la formation

Engagée pour une solidarité active, l'UCO pratique des frais de scolarité raisonnés et modulés, selon les ressources des étudiants et/ou de leur famille.

à partir de **3660€** par an selon la situation de la famille (à titre indicatif)

Calculez vos frais de scolarité

- **Bourse d'État :** possibilité d'obtenir une Bourse d'État.
- **Étudiants internationaux (hors espace Schengen) :** consulter les tarifs spécifiques.
- **Formation continue ou demandeurs d'emploi :** tarifs sur demande auprès de chaque formation.

## Contacts

**MARIE PAULE SENGER**
Responsable du diplôme
msenger@uco.fr

# Débouchés

## Et après

La **Licence professionnelle Technico-commercial** vous donne la possibilité de poursuivre en master dans des domaines variés selon leur projet professionnel.

### À l'UCO

- Master Innovation, entreprise et société

## Débouchés professionnels

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires
- Délégué commercial
- Responsable secteur
- Chef des ventes
- Directeur commercial

## Témoignages d'alumni

### Clovis Pasquier

J'ai fait un an à l'UCO Guingamp, et le fait marquant que je garde c'est surtout l'UCONET, le fait de pouvoir discuter avec des professionnels, j'ai trouvé ça très important. On a pu rencontrer différents profils de professionnels. Et il y a des matières vraiment intéressantes avec la Licence, je pense au droit notamment. Le droit, c'est assez compliqué à assimiler, mais quand on est vendeur et qu'on a des techniciens à côté de soi, il faut avoir des notions de droit pour connaître les différents droits de chacun.

# FAQ

### À qui s'adresse la Licence professionnelle Technico-commercial ?

À tout titulaire d'un bac +2 qui a une appétence pour le contact et le commerce. Que l'on vienne d'une formation technique ou commerciale (BTS FED, Support à l'Action Managériale, MCO, NDRC, Électrotechnique ...), cette licence permet de renforcer et consolider les compétences commerciales.

### Quelle est la durée de la formation ?

10 mois, de septembre à juin.

### La certification est-elle reconnue par l'État ?

Oui. Nous délivrons des diplômes d'État car nous sommes conventionnés avec l'université publique.

**Contactez-nous**

**Guingamp**
37 Rue du Maréchal Foch BP 90431, 22200 Guingamp
Tél. 02 96 44 46 46
guingamp@uco.fr

**PLUS D'INFORMATIONS**
/formation/licence-professionnelle-technico-commercial