Faculté des Humanités



d'insertion professionnelle (6 mois après l'obtention du diplôme - promo 22/23)

12 SEMAINES DE STAGE (INITIAL)

39 SEMAINES EN ENTREPRISE (ALTERNANCE)









• London •



• Frankfurt •



•Hong Kong •















ALTERNANCE ou INITIAL

Métiers

- Assistant(e) commercial(e) import / export
- Administration des ventes (ADV)
- Assistant Supply Chain
- Chef de projet Supply Chain
- Assistant d'exploitation Import/Export
- Assistant Achats et approvisionnement
- Chef de zone export
- Assistant chef de produit export
- Déclarant en Douane
- Trader à l'international
- Community manager
- Business developper
- Account manager

COMMERCE INTERNATIONAL*

*Licence Professionnelle mention Métiers du commerce international parcours Assistant commercial Import/Export Trilingue, Techniques digitales en commerce international.

Cette formation s'adresse à des étudiants motivés par les échanges commerciaux à l'international. Elle a pour double objectif de : former de véritables coordinateurs des fonctions supports à l'international et apporter des compétences en matière de techniques digitales.

Points forts

Alternance alliant l'international et le digital

Préparation aux certifications en langues et digital Google pour les pros, TOEIC, Cervantès, Goethe-Institut, Voltaire

Réseau professionnel

Institutionnels du commerce international (CCE, BCI) Réseaux entrepreneuriaux (Produit en Bretagne, VIPE) Agence Web e-commerce (Groupe Solédis, . . .)

Accompagnement personnalisé

Présence d'une personne dédiée aux relations avec les entreprises (recherche alternance, stage, projet tuteuré).

Cours de soutien en Techniques de Commerce International d'étudiants en provenance de filières BAC+2 hors CI.



Faculté des Humanités

LICENCE PROFESSIONNELLE

Diplôme d'État délivré par l'Université Bretagne-Sud

EN ALTERNANCE

13 SEMAINES DE COURS

39 SEMAINES EN ENTREPRISE

Coût de la formation

en initialde 3700 à 5640 €

Tarif 2024-2025 calculé à partir du quotient familial

en alternance nous contacter

Avantages de l'alternance

2 contrats possibles: professionnalisation ou apprentissage. Prise en charge (totale ou partielle) des frais de formation par l'OPCO de l'entreprise.

Rémunération de l'étudiant au 01/11/2024

| Âge | Contrat pro Salaire min. brut | Apprentissage Salaire min. brut |
|----------|----------------------------------|------------------------------------|
| - 21 ans | 65% SMIC (1171,17 €) | 51% SMIC (918,12 €) |
| 21 ans | 80% SMIC* | 61% SMIC* |
| et + | (1441,44 €) | (1099,10 €) |
| 26 ans | 100% SMIC* | 100% SMIC* |
| et + | (1801,80 €) | (1801,80 €) |

*ou salaire min. conventionnel

Double statut : salarié / étudiant.

Candidature

Candidature sur notre site vannes.uco.fr dès le mois de décembre. La formation dispensée en une année est ouverte aux étudiants titulaires d'un diplôme de niveau BAC + 2 validé ou justifiant d'une expérience professionnelle validée:

- L2 ou DEUG (Communication, Langues, Lettres, Sciences Fco., AFS...)
- DUT (GEA, Logistique, Techniques de commercialisation...)
- BTS (Commerce International, MCO, NDRC, SAM...)

Les diplômes supérieurs au L2 sont acceptés ainsi que les personnes de plus de 25 ans inscrites à Pôle Emploi. Sélection sur dossier puis entretien (projet professionnel, niveau des 2 langues étrangères à l'oral).

Assistante de formation : iletemple@uco.fr

nos partenaires:









Pour tout renseignement

Responsable
Sylvie Foutrel
sylvie.foutrel@uco.fr

Je tenais à remercier toute l'équipe pédagogique pour le suivi dont nous pouvons bénéficier pendant la formation, ainsi que pour les offres d'emploi que vous nous transmettez.

Mickaela - promotion 2022

Enrichissant pour la vie personnelle et professionnelle! Blandine - promotion 2024

Objectifs sur 1 an:

Maîtrise des langues étrangères et de l'administration des ventes (ADV)

Assurer le suivi commercial des clients de la commande à la livraison et à la facturation • Préparer une cotation en fonction des incoterms • Enregistrer et traiter une commande • Gérer la liasse documentaire • Organiser le transport international, prendre en charge les opérations de passage en douane • Assurer la communication en 2 langues étrangères.

Maîtrise des techniques digitales en commerce international

Valoriser le site Internet de l'entreprise dans sa dimension export, y compris e-commerce • Rédiger et mettre en oeuvre des newsletters adaptées à une clientèle étrangère • Participer à la mise en place de canaux de e-commerce à l'export (places de marché, comparateurs de prix) • Contribuer à un plan e-publicitaire à l'export.

Programme

TOTAL 402 h

ours......390 h

Semestre 5 Semestre 6

Bloc de compétence 1 | Gestion des opérations commerciales

UE PRATIQUES JURIDIQUES ET COMMERCIALES

| Stratégie marketing | 18 h |
|--------------------------------------|----------|
| Marketing opérationnel | 18 h |
| Techniques de commerce international | 23 h23 h |
| Droit dos affairos | 12 h |

Bloc de compétence 2 | Positionnement vis à vis d'un champ professionnel

UE TECHNIQUES DIGITALES EN COMMERCE INTERNATIONAL

| Site E-commerce | 12 h |
|---|----------|
| Sourcing et Achat en ligne | 10 h10 h |
| Stratégie de diffusion e-commerce | |
| Communication on-line | 4 h18 h |
| Conduite Marketing et Stratégie on-line | 8 h |

Bloc de compétence 3 | Communication commerciale trilingue

UE PRATIQUE DE LA LANGUE ANGLAISE

| Langue économique et commerciale. | .12 h12 h |
|-----------------------------------|-----------|
| Techniques de négociation | .12 h12 h |
| Communication professionnelle | .12 h12 h |

UE PRATIQUE DE LA LANGUE ESPAGNOLE OU ALLEMANDE

| Langue économique et commerciale | 12 h12 h |
|----------------------------------|-----------|
| Techniques de négociation | 12 h12 h |
| Communication professionnelle | 12 h 12 h |

Bloc de compétence 4 | Analyse des pratiques en commerce international

UE PRATIQUE PROFESSIONNELLE

| Projet tutoré soutenance (rapport et oral) | 4 | h | | |
|---|----|---|-----|---|
| Communication et comportement professionnel | 12 | h | .12 | h |
| Informatique | 15 | h | .15 | h |

UE ALTERNANCE

Année en alternance soutenance (rapport et oral)4h

LES CONSEILLERS DU COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA FRANCE

LES CONSEILLERS DU COMMERCE EXTÉRIEUR DE LA FRANCE GRAND Prix Spécial de l'International 2021

Partenariat CCE avec présence aux :

- concours de vente en anglais face à un jury d'acheteurs anglo-saxon,
- soutenance des mémoires de fin d'étude.



25 janvier

1er mars 2025



RenaSup 56