2024-25

FACULTÉ DROIT/ÉCONOMIE/GESTION

UCO BRETAGNE NORD
UNIVERSITÉ CATHOLIQUE DE L'OUEST

BRETAGNE

TECHNICO-COMMERCIAL

LICENCE PRO.

☑ INITIALE ☑ ALTERNANCE ☑ CONTINUE

COMPÉTENCES

NÉGOCIER
MANAGER
CRÉER / INNOVER
DEVENIR EXPERT

La licence professionnelle mention « Technico-commercial parcours technico-commercial » forme des profils à double compétence, capables d'intégrer dans leur démarche une approche commerciale et d'avoir une vision globale et stratégique de l'entreprise.
La licence professionnelle permet d'accéder à :
» la mise en oeuvre d'une politique commerciale définie,
» la gestion et le développement d'un portefeuille de clients,
» l'analyse des enjeux économiques et sociaux liés à l'entreprise.

PROFESSIONNALISATION

12 SEMAINES DE STAGE

Il permet à l'étudiant :
» d'appréhender les relations de travail au sein d'une entreprise,
» de confronter les connaissances théoriques acquises aux réalités de la gestion et du développement d'une entreprise,
» de démontrer son aptitude à la communication, à l'argumentation et au management,
» de développer ses capacités d'analyse et de synthèse.

CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION OU D'APPRENTISSAGE

» **Le contrat de professionnalisation ou d'apprentissage est un contrat de travail en alternance qui permet l'acquisition d'une qualification professionnelle reconnue.**
» Il offre plusieurs avantages pour le jeune : **la formation est financée, il bénéficie d'une formation pratique au coeur de l'entreprise, prépare en même temps la licence professionnelle et permet à l'étudiant d'être rémunéré.**

PROJET TUTEURÉ

» L'étudiant définit avec l'équipe pédagogique le sujet de son étude, au cours du premier semestre, qui peut **résulter d'un besoin par une entreprise ou d'une problématique définie par lui-même, en relation à des problèmes concrets et en lien avec son projet professionnel.**
» L'étudiant développe sa capacité à cerner correctement une question, à la problématiser et à établir un plan de résolution. Il doit également développer ses aptitudes à **collecter et sélectionner des informations pertinentes, exercer son sens critique et proposer des solutions à la question, communiquer et convaincre à partir d'un rapport structuré et argumenté.**

MÉTIERS VISÉS

À COURT TERME
» Technico commercial
» Chargé d'affaire
» Délégué commercial
» Responsable secteur...

À LONG TERME
» Chef de ventes
» Directeur commercial
» Responsable agence
» Responsable régional...

SECTEUR D'ACTIVITÉ
» Bâtiment travaux publics
» Machinisme agricole
» Agroalimentaire
» Énergie
» Grossiste matériel électrique
» Assurance

DIPLÔME D'ÉTAT
en convention avec :
Université Bretagne Sud

NOS + !

83% de réussite

Taux de réussite en 2022 dans cette formation.

» **Un diplôme professionnalisant :** la licence professionnelle est une formation qualitative de niveau bac+3 permettant d'acquérir ou de compléter des compétences commerciales. Elle est reconnue par la profession et le Ministère de l'Enseignement Supérieur.

» **Projet tuteuré, stage** et possibilité d'effectuer la formation en **alternance** permettant ainsi l'acquisition de solides compétences pratiques et techniques.

CONTACTS

RESPONSABLE DE LA LICENCE
» Marie-Paule SENGER
msenger@uco.fr

SECRÉTARIAT DE LA FORMATION
» Cécile CARRÉ-DUPRAY
ccarre@uco.fr

PROGRAMME - 1 AN

LICENCE PROFESSIONNELLE CONTRÔLÉE PAR L'ÉTAT

GESTION
» Comptabilité gestion
» Informatique et bureautique
» L'entreprise et son environnement
» Marketing

COMMUNICATION ET MANAGEMENT
» Anglais général et professionnel
» Droit des affaires
» Communication, publicité
» Management d'une équipe commerciale

TECHNIQUES COMMERCIALES
» Techniques de vente et de négociation
» Jeu d'entreprise
» Droit social
» Web marketing

SERVICE RELATIONS ENTREPRISES

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ
L'UCO Bretagne Nord vous donne accès à son réseau de professionnels afin de vous aider dans votre recherche de contrat en alternance ou de stage :

» **Coaching sur votre candidature** (correction de votre CV, lettre de motivation) et sur la préparation de vos entretiens.
» **Mise en relation avec notre réseau d'entreprises partenaires.**

RÉUSSIR PAR L'UNIVERSITÉ*

950 étudiants en moyenne

PROFESSIONNALISATION
Stage • Contrat pro. Apprentissage

300 INTERVENANTS EN MOYENNE
Enseignants & Professionnels

SUIVI PERSONNALISÉ

Depuis 30 ANS 1993/2023... à Guingamp

31 étudiants par promotion en moyenne

PÔLE INTERNATIONAL

PROMOTIONS À TAILLE HUMAINE

LOI DU 22.07.2013 EESPIG ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR PRIVÉ D'INTÉRÊT GÉNÉRAL

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

L'article L.6316-4 II du code du travail reconnait la qualité de l'établissement d'enseignement supérieur au titre des 4 catégories d'actions concourant au développement des compétences

METTEZ VOTRE EXPERTISE AU SERVICE DE LA VENTE

ADMISSIONS

Après examen du dossier et entretien :

» BAC+2 Scientifiques, Techniques ou Tertiaires (BUT 2, BTS, Licence 2)
» Salariés et demandeurs d'emploi peuvent intégrer cette formation
» Validation des Acquis de l'Expérience ou des Acquis Professionnels (VAE-VAP).

PRÉ-INSCRIPTION :
www.guingamp.uco.fr

2024-2025 COÛT DE LA FORMATION

FORMATION INITIALE
Afin de connaitre le coût de la formation, n'hésitez pas à vous rendre sur notre site internet : **www.guingamp.uco.fr**

FORMATION EN ALTERNANCE
Prise en charge du coût de formation par l'organisme de financement de l'entreprise.

FORMATION CONTINUE
Contact : Alison ANSON - aanson@uco.fr

Crédits Photos iStock / Document non contractuel