UCO Université catholique de l'Ouest

Faculté de Droit, économie, gestion, science politique

Licence professionnelle **Assurance, banque, finance**

RNCP : 40193

Campus UCO
Laval

Débouchés

Et après

- L'objectif premier d'une licence professionnelle est une insertion professionnelle.
- Une spécialisation en master reste possible.

Mention
Chargé de clientèle de particuliers en banque - assurance

Modalités - En alternance

Certification - Diplôme national bac + 3 en convention avec Le Mans Université

Niveau d'admission - Bac+2

Niveau d'étude visé - Licence professionnelle

Objectifs et compétences visées

Compétences commerciales
Le conseiller clientèle de particuliers en banque - assurance vend des produits et des services en adéquation avec les besoins et les attentes du client.

Compétences techniques
Une parfaite connaissance des produits bancaires et d'assurance est nécessaire à l'exercice du métier de conseiller clientèle en banque - assurance.

Compétences procédurales et organisationnelles
La multiplicité des canaux de distribution des produits bancaires et d'assurance oblige une organisation rigoureuse et un suivi strict des procédures.

Compétences relationnelles
Le conseiller clientèle fait partie d'une équipe. Des relations aisées sont nécessaires avec clients, les intervenants externes,

Les + de la formation

Un taux d'insertion professionnelle très élevé
Tous les étudiants diplômés sont insérés en milieu professionnel de la banque - assurance.

Une étroite relation avec le monde professionnel de la banque - assurance
Les intervenants sont principalement des professionnels en activité, et la relation avec les agences, les tuteurs et les services RH, est permanente.

Une formation par alternance qui a fait ses preuves depuis 23 ans
La formation a déjà construit plus de 1000 conseillers clientèle de particuliers, avec des évolutions de carrières significatives en interne.

88%
Taux de réussite
Session 2025

100%
Taux d'insertion
À 6 mois post-diplôme
Session 2025

Validation et modalités

La Licence professionnelle Assurance, banque, finance se prépare en un an correspondant à 60 crédits ECTS.

EVALUATION ET RYTHME
Le rythme est celui d'une alternance intégrative longue, avec 7 périodes de 3 à 4 semaines en entreprise et 7 périodes à l'UCO de 3 semaines.
- 2 sessions d'examens écrits et oraux en janvier et en juin
- 5 dossiers construits et présentés tout au long de l'année

Modules par année

LICENCE PROFESSIONNELLE | 60 crédits ECTS

Enseignements fondamentaux : Services et produits bancaires | Produits d'assurances | Droit bancaire | Droit matrimonial et successoral | Fiscalité des particuliers | Marketing et commercialisation bancaire | Vente de produits bancaires | Vente de produits d'assurances

Enseignements complémentaires : Mathématiques et statistiques financières | Comportement commercial | Introduction à la macroéconomie | Marchés financiers | Introduction à la gestion de patrimoine | Anglais bancaire | Projet collectif d'utilité sociale

Prérequis, candidature, coût de la formation

Prérequis

Le candidat doit faire preuve d'aptitudes commerciales et être titulaire d'une L2 validée à l'université, en IUT ou BTS tertiaire ou tout titre RNCP de niveau 5. Ex : L2 : Droit, Économie et gestion ; BUT : Tech de co ; BTS : MCO, NDRC,Banque - assurance, Commerce international, Force de vente, Assistant de gestion PME-PMI...

Frais de scolarité

- Les frais de formation sont gratuits pour l'apprenti. La formation est prise en charge par l'OPCO de l'entreprise.
- Participation aux frais de formation (droits d'inscription et frais de scolarité) en statut étudiant selon le quotien familial.

© Direction marketing et communication, UCO, 2026 - Document non contractuel : informations données à titre indicatif et pouvant faire l'objet de modifcation - Ne pas jeter sur la voie public

LICENCE PROFESSIONNELLE CONTRÔLÉE PAR L'ÉTAT

uco.fr
Informations et contact